

*Metsäylioppilaiden Osuuskunta Uniforst  
c/o Helsinki Think Company  
PL 25  
00014 Helsingin Yliopisto  
Y-tunnus: 2578230-1*

**UNIFORST**  
METSÄYLIOPPILAIDEN OSUUSKUNTA

*Metsäylioppilaiden Osuuskunta Uniforst on Helsingin yliopiston Maatalous-metsätieteellisen tiedekunnan Metsätieteiden laitoksen opiskelijoiden vuonna 2013 perustama osuuskunta.*

## **Uniforst hakee yhtä (1) työntekijää Pre-Sales Representativeksi CollectiveCrunchille**

CollectiveCrunch on johtava tekoälypohjaisten ratkaisujen toimittaja metsäteollisuudelle. Tekoälypohjaisissa Linda Forest tuotteissa CollectiveCrunch yhdistää satelliitti-, LiDAR-, hakkuukonedatan, ilmasto-, geo- ja asiakasdatan tarjotakseen tarkkoja metsätalouden analyyseja, näkemyksiä ja ennusteita.

Yrityksen edistynyt analytiikka mahdollistaa metsäteollisuuden paremman päätöksenteon, edistää luonnonmonimuotoisuutta samalla maksimoiden voitot ja minimoiden metsänomistajille aiheutuvat riskit.

Espoon Keilaniemessä pääkonttoriaan pitävä CollectiveCrunch palvelee asiakkaita Pohjoismaissa ja Euroopassa.

### **Haluatko olla mukana kasvattamassa tekoälypohjaista metsätiedon liiketoimintaa Pohjois-Euroopassa?**

CollectiveCrunch etsii nyt tiimiinsä aktiivista ja asiakaslähtöistä **Pre-Sales Representativea** vahvistamaan myyntiä Suomessa, Ruotsissa ja Baltiassa.

Asiakkainamme on suuria ja tunnettuja metsäalan toimijoita kuten **Metsähallitus, BSÖ, Metsä Group ja Tornator**, sekä kaupunkeja kuten **Tampere ja Espoo**.

### **Tehtävän kuvaus**

Pre-Sales Representative -roolissa olet tärkeä osa myyntitiimiä ja autat asiakkaita löytämään parhaat ratkaisut tarpeisiinsa. Tehtävässä yhdistyvät uusasiakashankinta, asiantuntijamainen asiakastyö ja myyntiprosessin tuki.

### **Vastuualueet**

- **Uusmyynti ja uusien asiakkaiden kontaktointi** (Suomi, Ruotsi ja Baltia)
- Asiakkaiden tarpeiden kartoittaminen ja toimiminen **asiantuntijana asiakaskyselyissä**
- **Myyntiprosessin tukeminen**, mm. tarjousten ja materiaalien valmistelu
- Yhteistyö sisäisten tiimien ja kumppaneiden kanssa (esim. järjestelmätoimittajat)

### **Mitä odotamme sinulta?**

- Sujuva **suomen ja englannin kielen taito**
- Aktiivinen ja tavoitteellinen ote myyntityöhön
- Hyvät vuorovaikutus- ja asiakastyötaidot
- Kyky oppia nopeasti tuotteita ja asiakkaiden toimintaympäristöä
- Soveltuva metsäalan koulutus

#### **Katsomme eduksi**

- **Ruotsin kielen taito**
- Aiempi kokemus myynnistä tai pre-sales -tehtävistä
- Ymmärrys **metsänarvioinnista, metsävaratiedosta tai metsätalouden prosesseista**

#### **Mitä tarjoamme?**

- Mahdollisuuden työskennellä nopeasti kasvavassa AI- ja metsäalan teknologiayrityksessä
- Mielenkiintoisen roolin tunnetuissa asiakkuuksissa ja aidosti vaikuttavan tuotteen parissa
- Joustavan ja modernin työskentelymallin
- Osaavan ja mukavan tiimin tuen

#### **Työmäärä ja ajankohta:**

- Toimistomme sijaitsee Keilaniemessä hyvien kulkuyhteyksien varrella (metro ja raitiovaunu lähellä)
- Noudatamme joustavaa etätyökäytäntöä (työ voi olla myös osa-aikainen ja työajat voidaan sovittaa esim. opiskelijan aikatauluihin)
- Aloitus mahdollisimman pian

#### **Palkkaus:**

- Pohjapalkka + tulospalkka myynteihin perustuen
- Palkka määräytyy opintojen vaiheen mukaisesti

Paikka täytetään heti sopivan hakijan löydyttyä, joten ole nopea!

Eduiksi luetaan Uniforstin jäsenyys ja rekrytointipäätökset pohjautuvat Uniforstin rekrytointikriteereihin.

*Hae paikkaa lähettämällä **CV ja hakemus** sähköpostitse osoitteeseen [heini.haapkyla@uniforst.fi](mailto:heini.haapkyla@uniforst.fi) perjantaihin **27.2.2026 klo 18 mennessä**. Kerro hakemuksessasi tehtävään liittyvä osaamisesi ja kokemuksesi. Toimitusjohtaja ja hallitus vastaavat rekrytointien etenemisistä.*